

# PROGRAMA SCALE-UP: L'ESTRATÈGIA DE LA INNOVACIÓ PER IMPULSAR EL CREIXEMENT DE LA TEVA EMPRESA

## QUÈ ÉS?

És un programa intensiu d'acceleració, per impulsar l'escalabilitat dels models de negoci de joves PIMES innovadores amb alt potencial de creixement.

- Planificaràs l'estratègia de creixement de la teva empresa, identificant les seves activitats a través d'un pla d'acció.
- Estudiaràs els models i els elements que intervenen en el disseny de l'estratègia de creixement de l'organització.
- Seràs capaç d'identificar i desplegar projectes d'innovació.
- Tractarem les eines de suport a la innovació, incloent-hi les ajudes i accés a finançament privat.

## ÀMBIT:

Illes Balears

## DIRIGIT A:

- Empreses del sector de la tecnologia i/o basades en coneixement que han iniciat la seva activitat com startup, amb un model de negoci consolidat i amb ingressos sostenibles en el seu propi mercat.

Places limitades: 5 empreses amb un màxim de 2 persones per organització.

## REQUISITS:

- PIMES amb menys de 6 anys d'experiència amb un pla de negoci efectiu, verificat i operatiu, i un equip multidisciplinari, estable i equilibrat.
- Ha de tenir una versió bàsica del producte a comercialitzar, intenció d'expandir-se, assolir nous mercats, nous clients i millorar els seus productes per fer-los moderns i innovadors.
- Sector de la tecnologia i/o basat en coneixement.



G CONSELLERIA  
O TRANSICIÓ ENERGÈTICA,  
I SECTORS PRODUCTIUS  
B I MEMÒRIA DEMOCRÀTICA  
DIRECCIÓ GENERAL  
INNOVACIÓ



FundacióBit  
Fundació balear  
d'innovació i  
tecnologia



# Programa scale-up: l'estratègia de la innovació per impulsar el creixement de la teva empresa

## AGENDA

del 25 d'octubre al 17 de desembre

Del 25 al 29  
d'octubre

Reunió a convenir

### DIAGNÒSTIC DE NECESSITATS (2H)

*Sessió individualitzada*

Client journey. Identificació individualitzada de les necessitats de l'empresa i fulla de ruta. Es tractarà l'estratègia empresarial, accés a mercat, accés a finançament i necessitats de capacitació.

2 de novembre  
09 h a 11 h

### ANÀLISI DE MODELS DE NEGOCI. BUSINESS MODEL CANVAS (4H)

*Sessió grupal*

5 de novembre  
09 h a 11 h

S'estudiaran els diferents models de negocis, l'escalabilitat per definir una estratègia de creixement. Cas pràctic Business Model Canvas.

9 de novembre  
09 h a 11 h

### PLANIFICACIÓ ESTRATÈGICA DE LA INNOVACIÓ (6H)

*Sessió grupal*

12 de novembre  
09 h a 11 h

Es tractaran les tècniques de gestió de la innovació, cobrint les àrees: estratègia, producte/ servei, processos i capacitats.

16 de novembre  
09 h a 11 h

19 de novembre  
09 h a 11 h

### GESTIÓ DE PROJECTES R+D+I (6H)

*Sessió grupal*

23 de novembre  
09 h a 11 h

Sistematització del procés de planificació, execució, seguiment i control de projectes d'R+D+I. Definició d'un projecte R+D+I, finançament i aplicació de resultats.

26 de novembre  
09 h a 11 h

30 de novembre

09 h a 11 h

### ACCÉS A FINANÇAMENT (INVERSORS I COMPETITIVA (2H)

*Sessió grupal*

Programes de d'ajuts competitius. Opcions d'inversió per start-ups, investment readiness i presentació a inversors.

Del 6 al 17 de  
desembre

Reunió a convenir

### ELABORACIÓ I IMPLEMENTACIÓ DEL PLA D'ACCIÓ (2H)

*Sessió individualitzada*

Reunions individualitzades de seguiment per assessorament personalitzat en base a les necessitats detectades.